

【新刊】『改訂版 会計事務所売上1億円突破へのロードマップ』発刊！

あなたの事務所には何が足りない？経営手法を磨き、売上を伸ばしたい開業税理士のみなさまへ！



商品紹介ページはこ

法律関連出版物、各種データベースを提供する第一法規株式会社（所在地：東京都港区、代表取締役社長：田中英弥）は、『改訂版 会計事務所 売上1億円突破へのロードマップ』を、2024年1月12日に発刊しました。

Amazonでの購入はこちら：<https://amzn.asia/d/bKE5zad>

楽天での購入はこちら：<https://books.rakuten.co.jp/rb/17713660/>

本書の概要

事務所経営に不安のある開業税理士のみなさま！

経営手法を磨き、「強み」を持つことで、事務所の売上を伸ばしませんか？

本書は著者の豊富なコンサルティングの経験に裏付けされたノウハウを、実際に売上1億円を突破した事務所の実例を交えて解説しています。読めば、すぐに売上1億円突破のための行動をおこせる1冊です。

本書の特長

- 著者の豊富なコンサルティング経験に裏付けされたノウハウを、実際に売上1億円を突破した事務所の実例を交えて解説！
- 「売上1億円突破へのロードマップ」の図解とともに、ステップごとに実践すべきことをわかりやすく解説。すぐに売上1億円突破のための行動をおこせる！
- 経営手法を磨き、「強み」を持つための方策を知ること、事務所の売上を伸ばすための糸口をつかめるように、開業税理士をサポートする書籍！

目次

図解 売上1億円突破へのロードマップ

プロローグ 会計事務所の今後に向けて

1. これからの会計事務所が進むべき方向性とは
2. あなたの事務所が「売上1億円突破の事務所」を目指すわけ

第1章 売上1億円突破の事務所になることを阻む壁の存在と突破法

1. 売上1億円突破の事務所になることを阻む”所長の心理的壁”とは
2. 売上1億円突破の事務所になることを阻む”組織の壁”とは

第2章 ミッション(使命)を明確にすることが1億円突破の第一歩

1. 「会計事務所はどこも同じに見える」のはなぜか?
2. 事務所のミッション(使命)を明確にする
3. サービスではなくミッション(使命)を売る

第3章 商品をつくる

1. ターゲットは誰か?
2. あなたの事務所の「商品」は何か?
3. あなたの事務所の「商品」を明確に伝える

第4章 組織をつくる

1. 「肥大」と「拡大」の違い
2. 「所長が頑張る組織」から「みんなが頑張る組織」へ
3. 業務を分業化する
4. 内部管理体制をつくる
5. 生産性を高めない会計事務所に未来はない

第5章 売れる仕組みをつくる

1. 立地の選定
2. 顧客を獲得できる仕組みをつくる
3. 各種マーケティングの進め方
4. 営業ツールを準備する
5. 来店型店舗への転換

第6章 人材の採用と育成

1. ミッションの下に一体化した組織をつくる
2. ミッションを浸透させる
3. 人材採用

1 売上一億円突破の 事務所になることを阻む 所長の心理的壁とは

先ほど、従業員数が二、三名規模になると業界上位一〇%に入ってくるのではないかと申しあげましたが、売上換算の方がわかりやすいと思いますので、従業員一名当たりの平均売上九〇〇万円/人から逆算して「売上一億円突破」を一つの目標として、ここからはお伝えしたいと思います。早速その方法論に話を移したいところですが、その前に皆様が認識しておくべきことがあります。それは売上一億円突破の事務所になることを阻む「壁」の存在です。

私がコンサルタント会社に入社した際の経験からの話、当時の役員で、今も活躍されている経営コンサルタントの方が、「企業というのは期間にひたすら右肩上がりということは極めてまれで、必ず放り投げられる期間がある。しかし、この放り投げられる期間は経営者に、あなたのやり方は合わなくなっているよ。さあ、今までのやり方を捨てなさい」という台詞なのだ」と話されていたのを思い出します。

ので「そんなものかな」程度にしか受け止めていなかったのですが、実際に二〇〇を超える事務所のご支援をし、自分自身、その中で数々の壁に直面し、そこから抜け出すことを経験してみると、確かに「壁」というものが存在し、やり方、考え方を変えないと抜け出せないというところもわかりました。しかしながら、逆に、壁を見越した設計図を描き、それに従って事務所経営を行えば、壁に成長を阻まれることなく成長できることもわかってきました。

そこで、これからあらかじめ想定される「所長の心理的壁」について解説したいと思います。

① 売上一億円突破の 事務所になることを阻む 所長の心理的壁

まずは、所長の心理的壁です。図をご覧ください。



図1 売上1億円突破の事務所になることを阻む壁の存在と突破法

【商品概要】

『改訂版 会計事務所 売上1億円突破へのロードマップ』

大谷 展之 [著]

- ・ 定価：2,860円(本体：2,600円+税10%)
- ・ 頁数：192頁
- ・ 版型：A5判

商品紹介ページはこちら

<https://www.daiichihoki.co.jp/store/products/detail/104817.html>

Amazonでの購入はこちら

<https://amzn.asia/d/bKE5zad>

楽天での購入はこちら

<https://books.rakuten.co.jp/rb/17713660/>

発売元：第一法規株式会社

<https://www.daiichihoki.co.jp>

当プレスリリースURL

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000654.000059164.html>

第一法規株式会社のプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/59164

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】

第一法規株式会社

販売促進第一部

zei-support@daiichihoki.com