

弁護士の皆様へ

プロとしてベストプラクティスを目指す！

プロフェッショナル 民事訴訟実務セミナー 2019

～本では学べない 弁護士の流儀～

6回連続
講座

平素より格別のご愛顧を賜り、厚く御礼申し上げます。

「プロフェッショナル民事訴訟実務セミナー 2019 ～本では学べない 弁護士の流儀～」（【6回連続講座】・講師：加藤新太郎氏）セミナー開催のご案内を申し上げます。

本セミナーは、2012年から開催の「一流の弁護士になるための基礎力向上セミナー」（講師：加藤新太郎氏）受講の多くの皆様からいただきましたご要望にお応えする連続講座セミナーです。

「プロとしてベストプラクティスを目指す」をコンセプトに、訴訟実務に関する知識を、理論にとどまらず、具体的なエピソードを取り上げながら分かりやすく解説します。

昨年より、受講の多くの皆様からのご要望にお応えし、「書面作成のベストプラクティス」と題し一審から抗告審までのプロとしての書面作成のための講座セミナー（第2回目）が加わりました。

昨年同様に、各回とも講師に直接確認できる質疑応答の時間も設けております。また、回毎（単発）の受講申込みも承ります。ぜひ、この機会に受講いただけますよう、よろしくお願ひ申し上げます。

講 師

加藤新太郎氏 中央大学大学院法務研究科教授・元東京高等裁判所長官代行

※各回ごとのプログラムは裏面を参照願います。

	開催日時（2019年）	セミナープログラム（各回とも質疑応答の時間があります。）
第1回	9月14日 土 13:30~16:00（開場12:30）	主張・反論のベストプラクティス
第2回	9月21日 土 13:30~16:00（開場12:30）	書面作成のベストプラクティス
第3回	10月5日 土 13:30~16:00（開場12:30）	民事立証技術（書証編）
第4回	10月19日 土 13:30~16:00（開場12:30）	民事尋問技術
第5回	11月16日 土 13:30~16:00（開場12:30）	裁判官の心証形成
第6回	11月23日 土 13:30~16:00（開場12:30）	和解・交渉のベストプラクティス

※セミナー内容は、一部変更となる場合があります。

受講料

●セット（全6回）受講料 = お一人様 本体38,400円+税（セット申込優待価格。予約前納制）

●回毎＜単発＞受講料 = 各回とも、お一人様 本体8,000円+税（予約前納制）

※回毎（単発）での複数回申込みも承ります。

※前回までの「プロフェッショナル民事訴訟実務セミナー」若しくは「一流の弁護士になるための基礎力向上セミナー」受講者様又は同一法律事務所内での複数受講申込者様若しくは「第一法規主催セミナーご招待券」お持ちのお客様においては、優待価格（1割引：回毎＜単発＞受講料 = 各回とも、お一人様 本体7,200円+税。予約前納制）にて受講いただけます。

※お申込者様に、請求書を送付させていただきます。全額入金確認後に、受講票を送付させていただきます。

定 員

50名 ※各回先着順50名様限定セミナーです。定員になり次第、締め切らせていただきます。

会 場

第一法規株式会社 9階ホール（東京都港区南青山2丁目11番17号）

裏面のFAX申込書にてお申みください。

プロフェッショナル 民事訴訟実務セミナー 2019

～本では学べない 弁護士の流儀～

6回連続
講座

回毎プログラム<抜粋>

※セミナー内容は、一部変更となる場合があります。

セミナー名	プログラム（各回とも質疑応答の時間があります。）
第1回（9/14 土） 主張・反論のベストプラクティス	プロフェッショナル民事訴訟実務セミナーの目的／基本を外さない執務（受任編）／紛争全体像の提示－事案の咀嚼－／適切な法的構成・主張／適切な反論
第2回（9/21 土） 書面作成のベストプラクティス	前提－裁判官の執務実態／基本を外さない書面作成／早期に自己の優位性を印象付ける書面（一審）／控訴審／上告審／抗告審
第3回（10/5 土） 民事立証技術（書証編）	民事訴訟と弁護士の力量／争い方の類型／証明とは何か／契約型紛争／契約型紛争と事故型紛争／立証計画と実践／書証を読み解く／書証の信用性を吟味するための人証
第4回（10/19 土） 民事尋問技術	証人尋問に必要なスキルをどこで学んだか／よい尋問とは何か／民事訴訟法の手続構造における人証の位置付け／尋問はどうしたら成功するか／主尋問について／反対尋問について／尋問技術を考える／証言と事実認定／民事尋問技術と民事弁護の質との関係の実証的研究
第5回（11/16 土） 裁判官の心証形成	心証形成の内実／裁判官はいつ心証を形成するか／心証形成の要因／控訴審における心証形成／事件のスジと心証形成／裁判官の心証を見据えた訴訟活動の意味
第6回（11/23 土） 和解・交渉のベストプラクティス	合意型解決の問題点／和解のできにくい地域があるか／裁判官40年の経験から／必ず和解に失敗する10のパターン／和解の成立事例とその要因（医療訴訟を例にして）／和解の上手な訴訟代理人／参考としての交渉理論・スキル／リーガル・ネゴシエーション（法的交渉）の類型／契約締結交渉の実相／債権回収交渉の実相／紛争解決交渉の実相／和解のスキルアップのために

申込書

FAX 0120-202-982

※切り取らずこのままFAX願います。

2019年 月 日 申込

申込内容 チェック願います	<input type="checkbox"/> セット（全6回セット） <input type="checkbox"/> 第1回 <input type="checkbox"/> 第2回 <input type="checkbox"/> 第3回 <input type="checkbox"/> 第4回 <input type="checkbox"/> 第5回 <input type="checkbox"/> 第6回 ※回毎（単発）での複数回申込みも承ります。				
事務所名					
ご芳名	様			印	修習期
受講票 送付方法	<input type="checkbox"/> メール <input type="checkbox"/> FAX <input type="checkbox"/> 郵送				
請求書 送付先	〒 -				
TEL			FAX		
メールアドレス	@				

お客様の個人情報の
取扱いについて

お客様よりお預かりした個人情報は、納品や請求書等の発送・アフターサービス・弊社製品・サービスのご案内などの目的のために利用させていただきます。また、お客様の個人情報は、弊社ホームページに掲載のプライバシーポリシーに基づき適切に取り扱います。なお、個人情報についての照会・修正・削除・利用停止を希望される場合、その他お問い合わせにつきましては、お問合せフォーム（<https://www.daiichihioki.co.jp/support/contact/contact.php>）かフリーダイヤルにてご連絡ください。フリーダイヤル 0120-203-696 FAX:0120-202-982