

会計事務所経営支援セミナーDVD

年間100件の顧問先を獲得する会計事務所の「秘密」教えます!!



昨今の金融経済危機に端を発し、会計事務所を取り巻く環境はより厳しく、業界は冬の時代に突入しています。しかし、このような状況の中でも、**着実に業績を伸ばし続けている会計事務所**があります。そんな全国の会計事務所の**豊富な成功事例と具体的なノウハウ**を凝縮した、**連続セミナーDVD**をお届けします!

会計事務所の**業績アップ**のために、日夜全国を飛び回っている経営コンサルタントのふたりが、「**勝ち残る**」**会計事務所になるための方法を伝授**します!

勝ち残るヒントがここに!



内 容

第1弾 不況期に勝ち残る会計事務所のビジネスモデル大研究!

- 第1部 会計事務所業界の現状とこれからの事務所戦略
- 第2部 顧客獲得基本戦略：法人顧問先減少時代に顧問先を増やす事務所戦略

第2弾 必ず電話が鳴るホームページ戦略と新規が集まるセミナー企画術

- 第1部 販促手法1：顧客獲得型WEBサイトの基本戦略
- 第2部 販促手法2：セミナーを活用した顧客獲得手法

第3弾 自動的に紹介が流れてくる仕組みづくりと個人マーケット攻略法

- 第1部 販促手法3：紹介案件獲得のためのチャンネル戦略
- 第2部 販促手法4：個人客獲得のための媒体活用術

第4弾 顧問先は増やさずに収益を上げる方法と顧問先が増えてもまわる体制づくり

- 第1部 販促手法5：既存顧客の単価アップ手法
- 第2部 マネジメント強化策：職員の戦力化と事務所オペレーション

商品構成

DVD 各1枚 (約120分)
セミナーテキスト 各1部 (B5判)

定 価

各 14,700円 (本体14,000円)

講 師



大谷 展之 (おおや のぶゆき) 株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント

大手食品メーカーに8年間勤務の後、船井総合研究所入社。全国の会計事務所のコンサルティング、各種団体での講演等で活躍。「会計事務所業績アップ実践会」主催。著書に『税理士のためのマーケティング マニュアル』(第一法規)。



竹内 実門 (たけうち みかど) 株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント

大手専門店バイヤーを経て、船井総合研究所入社。年間200日以上を現場における業績アップ・業務効率の向上支援に充て、全国を駆け回る。著書に『税理士のためのマーケティング マニュアル』(第一法規)。

船井総合研究所 士業コンサルティンググループ <http://www.funaisoken.co.jp/team/shigyoo/>

当社ホームページでDVDのサンプル映像を視聴できます。



第一法規 会計支援DVD

検索

今すぐ
アクセス!

<http://www.daiichihoki.co.jp/dh/sp/kaikai/>



第一法規

東京都港区南青山2-11-17 〒107-8560
<http://www.daiichihoki.co.jp>

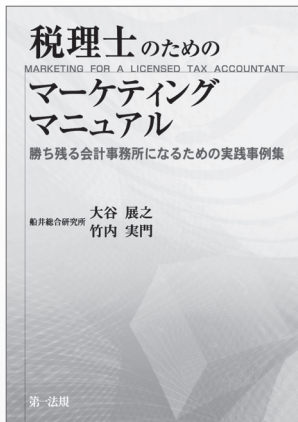
Tel. 0120-203-694
Fax. 0120-302-640

勝ち残る会計事務所になるために——

顧問先獲得のための即効手法を公開!!

セミナー講師
著書

税理士のための マーケティング マニュアル



A5判 単行本 192頁
定価2,730円(本体2,600円)

新規顧客の獲得に必要なマーケティングの考え方と、
今すぐ実践できる具体的な顧客獲得方法を詰め込んだ
会計事務所の今後を決める一冊!

成功のセオリーがここにあります!!

船井総合研究所 士業コンサルティングチーム
大谷 展之 竹内 実門 著

「こんなことを書いてしまったら明日からのコンサルティングは大丈夫なのか?」
とってしまうほどの具体的事例が満載です。(中略)

ではなぜ、そのような情報を惜しげもなく出してしまうのか?

一言でいえばこの本を手にした皆様に幸せになっていただきたいからです。

～本書まえがきより～

立ち読み、お申し込みはコチラ
<クレジットカードでもお支払いいただけます>



第一法規 税理士マーケ

検索

CLICK!