

「ストーリー」+「解説」の形式で 法的リスクを知ることができる！

困った時にすぐわかる！

トラブル対策のコツ

経営者になったら押さえておくべき 法律知識



ベンチャーラボ法律事務所 弁護士 淵邊 善彦 著
四六判・184頁 定価1,980円（本体1,800円+税10%）

経験の浅い経営者の悩み

忙しく、どんな問題が起こるか
具体的に想像できない

自社の法的な課題と
対策を知りたい

本書で解決！

- 企業の成長過程で経営者がよく直面する法的トラブルを収録！ 自社の課題と対策がみえてくる！
- 法的リスクを明記しながら事後対応を解説。法的トラブルに備えた法律知識を実践的に学ぶことが可能！
- すきま時間に手軽に学べるよう、経験の浅い経営者が躓きやすい場面を厳選して収録。重要法令、チェックリスト、経営者へのアドバイスも掲載！



第一法規

東京都港区南青山2-11-17 〒107-8560
<https://www.daiichihoki.co.jp>

Tel. 0120-203-694
Fax. 0120-302-640

PROLOGUE

CHAPTER 1 ビジネスモデルの落とし穴

『EATing』のはじまり／ビジネスモデルの「穴」／規約と契約を整える
●解説 ビジネスモデルのチェック

CHAPTER 2 創業メンバーCTOの退任

造反の兆し／弁護士真部への相談／怒りの話し合い／裏切りの発覚／対決の時
●解説 競業禁止義務・守秘義務、営業秘密

CHAPTER 3 資金調達を実現し、今後の資本政策の策定へ

はじめてのピッチコンテストに参加／条件面の大きな差／自分たちに合ったベンチャーキャピタルとは？
●解説 資金調達および資本政策に関する法的視点

CHAPTER 4 問題社員の退職勧奨

欠席・欠勤……やる気のない社員／業務改善を勧告／改善しない勤務態度／退職勧奨を行う／退職勧奨を拒絶／解雇か？ 自主退職か？
●解説 労働法上の解雇規制

CHAPTER 5 チャットボット技術を得るべく、企業買収を実施

予約システムにチャット機能を／ゴルフ交流はビジネスチャンス？／買収の提案／買収の手続き／Futureのデューデリジェンス結果／Futureとの交渉／買収成立
●解説 ベンチャー企業のM&A

CHAPTER 6 ベトナム企業に開発外注でトラブル発生！

ベトナム企業に開発委託／納期の遅延／カムオンとの押し問答／真部のアドバイス／自分の目で確認する重要性
●解説 海外取引の基本

CHAPTER 7 国内ライバル企業による特許侵害

チャット機能の特許取得／競合の不審な動き／ガブリンの調査スタート／ガブリンへの一打撃目／最終手段を決定
●解説 特許紛争

CHAPTER 8 ハッキングによる個人情報漏洩

予約システム停止トラブル発生／ハッキングによる個人情報漏洩／真部へのSOS／徹夜の報告書作成／再発防止策こそカギ
●解説 個人情報の扱い

CHAPTER 9 海外アライアンス先の入金遅れ

EATing台湾へ進出／契約締結の日／気が抜けぬ経理チェック／過少払い問題が発生
●解説 海外からの債権回収・海外企業とのアライアンス

EPILOGUE

重要法令一覧 参考文献 著者紹介

だったが、ふと以前BARLUSHで真部と名乗った弁護士との会話を思い出したのだ。2人は半信半疑だったが、「ハルカがそう言うならば」と、真部を新設したばかりのオフィスに一度招くこととした。EATingを訪れた真部は、「川名社長らしいきれいなオフィスですね」とニコニコしながら言った。

ハルカは、ビジネスモデルを真部に向けて説明した。創業メンバーの勝田と津川も「いいよだ」という表情で見守る。「『スイテル』の特徴は、ランチをメインに空いている店内での飲食やテイクアウトの予約ができること、ポイント現金化のシステムです。学生や主婦層などにもリーチできると見込んでいます」

ハルカは説明をそう締めくくった。「では、真部先生お願いします」とハルカが話を振ると、これまで冷静に説明スライドを眺めていた真部はキッパリと「このビジネスモデルには、大きな問題が1つあります」と言い放った。

3人が、「え？」と真部の顔を見る。「ポイントについて、飲食店利用に使えると同時に「現金化もできる」とおっしゃってましたよね。そうすると、資金決済法に反してしまうんです。ポイントをあくまで「おまけ」としてつけるのは問題ないのですが、現金化やポイントの売り買いは、違法になってしまうおそれがあります」

「そ、そうなんですか」
津川は絶句して言った。
「しかし、それではサービスの魅力が半減してしまう……」
「いえ、そんなことはないと思いますよ。空いているお店の予約

CHAPTER 1 ビジネスモデルの落とし穴

から決済までワンストップでできるのは魅力的です。SNSと連携できるアイデアもいいですね。それにポイントは現金化させずに、ポイントとして使えるだけにしておけば、次の予約や商品販売につながる導線にもなります。むしろ、御社にとってプラスに働くはずですよ」

真部の説明に、創業メンバー3人もが唖った。たしかにポイントが次の予約で使えるようにすることで、サービスのお得感が高まるはずだ。現金化するよりも長く使い続けてくれる利用者が増えるだろう。

ハルカは他の2人が合意したのを見計らって、説明資料のポイント現金化の項目を削除した。「次は知的財産権の保護と活用について検討しましょう。『スイテル』や『EATing』について商標出願はしていますか？」
その後も、真部の説明はしばらく続いたのだった。



詳細・お申し込みはコチラ
＜クレジットカードでもお支払いいただけます＞



第一法規

検索

CLICK!

キリトリ線

申込書〈第一法規刊〉

困った時にすぐわかる！ トラブル対策のコツ
経営者になったら押さえておくべき法律知識

●定価1,980円(本体1,800円+税10%) [コード074310]

*弊社宛直接お申し込みいただく場合、一回のご注文でお届け先が一箇所、お買い上げ合計金額5,000円(税込)以上のご注文は、国内配送料サービスといたします。
また、お買い上げ合計金額5,000円(税込)未満のご注文については、国内配送料550円(税込)にてお届けいたします。
*消費税は申込日時の適用税率に依ります。

○上記のとおり申し込みます。代金については、次に示す方法にて支払います。
*現在、弊社とお取引のないお客様につきましては、代金引換にてお支払いをお願い申し上げます。
(いずれかを✓で選択ください。) 代金引換により支払います。 現品到着後請求書により支払います。

*代金引換手数料について 一回あたりのお購入金額 (商品の税込価格+送料)の合計が	1万円以下の場合、330円(税込) 3万円以下の場合、440円(税込) 10万円以下の場合、660円(税込)	*送料・代引手数料を含む合計金額は、商品のお届け時に配送業者に現金でお支払いください。その際、クレジットカードはご利用いただけません。
---	--	---

年 月 日

〒 〇〇〇〇 〇〇〇 〇〇〇
ご住所

機関名

部署名

公用
 私有

フリガナ
ご氏名

TEL

様

E-mail

@

お客様の個人情報の取扱いについて
お客様より預かりした個人情報は、納品や請求書等の発送・アフターサービス、弊社製品・サービスのご案内などの目的のために利用させていただきます。また、お客様の個人情報は、弊社ホームページに掲載のプライバシーポリシーに基づき適切に取り扱います。なお、個人情報についての照会、修正・削除・利用停止を希望される場合、その他お問い合わせにつきましては、お問合せフォーム(https://www.daiichihoki.co.jp/support/contact/contact.php)がフリーダイヤルにてご連絡ください。フリーダイヤル TEL.0120-203-696 FAX.0120-202-974

取扱い

この申込書は、ハガキに貼るか、このままFAXで下記宛お送りください。

■宛先
〒107-8560
東京都港区南青山2-11-17
第一法規株式会社
FAX.0120-302-640

書店印