

弁護士のキャリアアップを支える一冊!



新版  
**弁護士  
法務人材**  
企業法務革新基盤株式会社 代表取締役CEO 野村 慧

就職・転職のすべて  
【第2訂】

ALL ABOUT CAREER STRATEGIES FOR LAWYERS AND LEGAL PERSONS

すべてのリーガルパーソンへ贈る  
3年後に輝くための  
データに基づく成功戦略

第一法規

新版  
**弁護士・  
法務人材**

就職・転職のすべて

[第2訂]

企業法務革新基盤株式会社  
代表取締役CEO

**野村慧 著**

[体裁] A5判 / 364頁

[定価] 4,070円

(本体:3,700円+税10%)

Features 01

弁護士、司法修習生の  
キャリア構築にあたり、  
おさえておくべき  
知識やノウハウを豊富に掲載!



Features 02

「大手法律事務所」「外資系法律事務所」  
「中堅企業法務系法律事務所」「一般民事系法律事務所」  
「インハウス」の弁護士に関して、  
年収やキャリアの流れ、特性等をデータに基づいて解説!

Features 03

転職活動における  
書類作成の手法や面接対策に  
についても具体的に紹介!



01 五大法律事務所の海外進出の進展

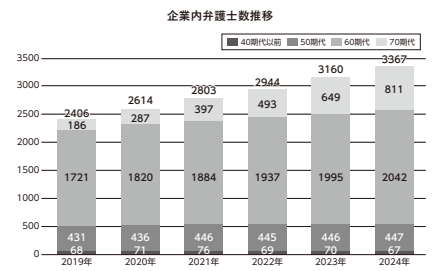
五大法律事務所（アングーソン・毛利・友常法律事務所、森・濱田松本法律事務所、西村あさひ法律事務所、長島・大野・常松法律事務所、TMI総合法律事務所の5つの法律事務所を合わせて「五大法律事務所」という）は、以前より渉外系法律事務所とも呼ばれ、他の企業法務系法律事務所よりも早い時期から、海外展開を行ってきました。本稿では、五大法律事務所の海外展開の拠点推移とその分析、及び、今後予想される海外展開についてお示しします。

① 五大法律事務所

年	AI
1998	北京オ
...	...
2005	...
...	...
2010	...
...	...
2011	...
...	...
2012	...

03 インハウスローヤーのさらなる勢力拡大

企業内で勤務する弁護士（以後インハウスローヤーという）は、現状増加しています。今後もインハウスローヤーの人数は、増加するのでしょうか？ 筆者は、企業内法務部・官公庁から取得した情報から考察すると、まだまだ日本におけるインハウスローヤーの需要は拡大するとみています。まずは、データから見てみましょう。



第一法規

東京都港区南青山2-11-17 〒107-8560  
https://www.daiichihoki.co.jp

Tel. 0120-203-694  
Fax. 0120-302-640

序章 リーガルマーケットの変化

- 01 五大法律事務所の海外進出の進展
- 02 法科大学院出身者・予備試験合格者の創業の動き
- 03 インハウスローヤーのさらなる勢力拡大
- 04 CLO、GCの日本企業における増加
- 05 AI、リーガルテックなど、リーガル関連ビジネスの草創期
- 06 売り手市場への急激な変化
- 07 裁判官、検察官への就職数の減少及びキャリアの多様化
- 08 女性弁護士比率の上昇
- 09 企業法務系法律事務所の国内拠点の拡大動向について

第1部 法律事務所形態別のキャリアの違いについて

第1章 大手法律事務所の弁護士編

- 01 属性分析
- 02 大手法律事務所の弁護士の年取
- 03 大手法律事務所に入所した後のキャリアの流れについて
- 04 大手法律事務所出身者の転職先について
- 05 大手法律事務所出身者としてのメリット・デメリット

第2章 外資系法律事務所の弁護士編

- 01 属性分析
- 02 外資系法律事務所の弁護士の年取
- 03 外資系法律事務所に入所した後のキャリアの流れについて
- 04 外資系法律事務所出身者の転職先について
- 05 外資系法律事務所出身者としてのメリット・デメリット

第3章 中堅企業法務系法律事務所の弁護士編

- 01 属性分析
- 02 中堅企業法務系法律事務所の弁護士の年取
- 03 中堅企業法務系法律事務所に入所した後のキャリアの流れについて
- 04 中堅企業法務系法律事務所出身者の転職先について
- 05 中堅企業法務系法律事務所出身者としてのメリット・デメリット

第4章 一般民事系法律事務所の弁護士編

- 01 属性分析
- 02 一般民事系法律事務所の弁護士の年取
- 03 一般民事系法律事務所に入所した後のキャリアの流れについて
- 04 一般民事系法律事務所出身者の転職先について
- 05 一般民事系法律事務所出身者としてのメリット・デメリット

第5章 インハウスの弁護士編

- 01 属性分析
- 02 インハウスローヤーの弁護士の年取
- 03 インハウスローヤーになった後のキャリアの流れについて
- 04 インハウス出身者の転職先について
- 05 インハウス出身者としてのメリット・デメリット

第2部 転職活動における情報収集と分析の視点

第1章 企業編

- 01 求人票の作成者について
- 02 企業内法務の業務内容について
- 03 組織構造について
- 04 報酬について

第2章 法律事務所編

- 01 求人票からのアプローチは有効か？
- 02 限られた情報源からどのような情報を収集すべきか

第3部 書類作成と面接対策

第1章 企業編

- 01 書類準備
- 02 サンプルを使った書類分析
- 03 面接準備
- 04 面接対策

第2章 法律事務所編

- 01 書類準備
- 02 面接対策

資料編 全国法律事務所ランキング

05 大手法律事務所出身者としてのメリット・デメリット

転職市場における大手法律事務所出身者のメリット、デメリットをまとめると次のようになります。紙面の関係上、主要なものに絞っています。

メリット

- ① 専門的スキルの獲得
- ② 有名事務所出身であるというブランド獲得
- ③ 報酬

デメリット

- ① ワークライフバランスが確保できない
- ② 自分固有のクライアントが確保できない可能性が高い
- ③ 一般民

得意としているのか、を事前にリサーチする必要があります。

メリット 1

専門的スキル  
大手法律事務所  
高く規模が大  
では、大手法  
ことはまれて  
ラクティスに  
ないため、大  
とができない

中小規模の法律事務所のメインクライアントは、大手企業ではなく中小零細企業及び一般人が多いものです。したがって、案件の規模や訴額等が小規模であることが多いのです（もちろん、代表弁護士やパートナー弁護士が大手企業を顧問先として抱えている中小規模の法律事務所もあります）。ウェブサイト等で大手企業をクライアントにしているということを行うたっている法律事務所の中には、実際には、大手企業から訴額の小さな交通事故案件を大量に受注してこなしているケースも散見されます。

以上のような実態に照らせば、大手企業からのM&A案件・プロジェクト案件等に関与する機会に恵まれていることは、大きなメリットでしょう。

私が担当した大手法律事務所出身のアソシエイト弁護士は、大手企業へ転職活動した際に、企業が課した案件の処理能力を見る試験において、ずば抜けた事務処理能力と問題解決能力があるとの評価を得ていました。大手企業が入社時に問う能力をほぼ完璧な形で持ち合わせていたことは、クライアントが大手企業であり、その業務を日々こなしていることが大きな要因であったと思われるます。

メリット 2

有名事務所出身であるというブランド獲得

お申し込みはコチラ

<クレジットカードでもお支払いいただけます>



第一法規ストア

検索

CLICK!

キリトリ線

申込書 (第一法規刊)		
書名	価格	部数
新版 弁護士・法務人材 就職・転職のすべて 第2訂 [094854]	定価4,070円(本体3,700円+税10%)	部

\*弊社宛直接お申し込みいただく場合、一回のご注文でお届け先が一箇所、お買い上げ合計金額5,000円(税込)以上のご注文は、国内配送料サービスといたします。また、お買い上げ合計金額5,000円(税込)未満のご注文については、国内配送料550円(税込)にてお届けいたします。  
\*消費税は申込日時の適用税率に依ります。

◎上記のとおり申し込みます。代金については、次に示す方法にて支払います。

\*現在、弊社とお取引のないお客様につきましては、代金引換にてお支払いをお願い申し上げます。  
(いずれかを✓で選択ください。)  代金引換により支払います。  現金到着後請求書により支払います。

*代金引換手数料について 一回あたりのご購入金額 (商品の税込価格+送料)の合計が	1万円以下の場合、330円(税込) 3万円以下の場合、440円(税込) 10万円以下の場合、660円(税込)	*送料・代引手数料を含む合計金額は、商品のお届け時に配送業者 に現金でお支払いください。その際、クレジットカードはご利用 いただけません。
-------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------

年 月 日

〒 \_\_\_\_\_ 丁目 \_\_\_\_\_ 番 \_\_\_\_\_ 号 \_\_\_\_\_

ご住所

\_\_\_\_\_ 事務所名  公用  私用

フリガナ \_\_\_\_\_ TEL \_\_\_\_\_

ご氏名 \_\_\_\_\_ 様 ④ E-mail \_\_\_\_\_ ④

お客様よりお預かりした個人情報は、納品や請求書等の発送・アフターサービス、弊社製品・サービスのご案内などの目的のために利用させていただきます。また、お客様の個人情報は、弊社ホームページに掲載のプライバシーポリシーに基づき適切に取り扱います。なお、個人情報についての照会、修正・削除・利用停止を希望される場合、その他お問い合わせにつきましては、お問合せフォーム(https://www.daichihokki.co.jp/support/contact/contact.php)からフリーダイヤルにてご連絡ください。フリーダイヤル TEL.0120-203-696 FAX.0120-202-974

取扱い

この申込書は、ハガキに貼るか、このままFAXで下記宛お送りください。

■宛先  
〒107-8560  
東京都港区南青山2-11-17  
第一法規株式会社  
☎ FAX.0120-302-640

書店印